

Kundengewinnung über den Aufbau eines Expertenstatus

Datum: 00.00.0000
Beginn: 17:00 Uhr
Ort: Leipzig
Punkte: 4
Zielgruppe: Außendienstmitarbeiter, Führungskräfte

Seminarziele: - Die erfolgreiche Positionierung als Experte innerhalb individuelle Zielgruppen.
- Die Entwicklung von zielgruppenspezifischen Kundengewinnungsstrategien.
- Die automatisierte Neukundengewinnung über den Aufbau eines Expertenstatus.

Inhalte: - Definition der Wunschzielgruppe
- Entwicklung von zielgruppenspezifischen Mehrwerten für eine erfolgreiche und nachhaltige Wettbewerbsdifferenzierung.
- Zielgruppenspezifische Markenbildung, Produktverpackung und Paketverkauf.
- Die erfolgreiche Gewinnung von Multiplikatoren und Meinungsführern innerhalb der Zielgruppe.

Organisatorische Hinweise:
17.00 Uhr - 21.00Uhr

IFR
Institut für das deutsche und
internationale Recht der
Finanzdienstleister e.V.

Ferdinand-Rhode-Straße 20
04107 Leipzig

Fon+49 (0341) 962 556 60
Fax+49 (0341) 962 556 62

info@institut-ifr.de
www@institut-ifr.de