

## Kundengewinnung über den Aufbau eines Expertenstatus

---

Datum: 00.00.0000  
Beginn: 17:00 Uhr  
Ort: Leipzig  
Punkte: 4  
Zielgruppe: Außendienstmitarbeiter, Führungskräfte

Seminarziele: - Die erfolgreiche Positionierung als Experte innerhalb individuelle Zielgruppen.  
- Die Entwicklung von zielgruppenspezifischen Kundengewinnungsstrategien.  
- Die automatisierte Neukundengewinnung über den Aufbau eines Expertenstatus.

Inhalte: - Definition der Wunschzielgruppe  
- Entwicklung von zielgruppenspezifischen Mehrwerten für eine erfolgreiche und nachhaltige Wettbewerbsdifferenzierung.  
- Zielgruppenspezifische Markenbildung, Produktverpackung und Paketverkauf.  
- Die erfolgreiche Gewinnung von Multiplikatoren und Meinungsführern innerhalb der Zielgruppe.

Organisatorische Hinweise:  
17.00 Uhr - 21.00Uhr

IFR  
Institut für das deutsche und  
internationale Recht der  
Finanzdienstleister e.V.

Ferdinand-Rhode-Straße 20  
04107 Leipzig

Fon+49 (0341) 962 556 60  
Fax+49 (0341) 962 556 62

info@institut-ifr.de  
www@institut-ifr.de